

第13回伊佐まちゼミ、講師参加店アンケート

質問1. 講座を終えてのご意見やご感想をお聞かせください。

【良かった点】

楽しんでくれた。保護者も一緒にしてくれた。実験に対して興味をもってくれた
成人前の選び方のアドバイス等出来て良かった
皆さん、歌の効果かゆったりと楽しそうで、英語を自発的に口にされていたこと
教室に興味を持ってもらえた
二講座共各1名ずつの追加講座を開き、両講座共6名ずつの定員を達成できた
RT Studioさんとの初コラボ講座をお陰様で何とか楽しく開催できたこと
今まで経験のないウクレレコラボが良かったです。まさかの男性も3名参加されて、非常に活気のある時間
を持ってましたこと。感謝です
健康について相談があり話げできた
毎回、前回受講していただいた方からの紹介という参加者が数珠つなぎをしていただき、すぐ定員となった
一人一人にあったストレッチを教えられて参加者も満足されていた
講座を行いながら自分も改めて勉強になった
少人数だったので、お客様とのコミュニケーションがうまくとれ楽しかった
土曜日の午前午後連続で2講座開催したら、「一日で全部聞けた」と好評だった。鹿児島市からこの日に
合わせて帰省したという方もいらした。
今回は、特にチラシ配布後の反応がとても良かった(直後に申込みが急増した)。チラシをリニューアルした
効果か？
自ら集客の声かけをして、お客様に参加して頂いた
意識の高いお二人が来てくださり、その場で入会頂き、毎日ヨガに通われています
前回参加して下さった方が紹介してくださったこと

【反省点・次回は改善したい点】

うまく作れない子がいたので、説明などをもっとわかりやすくしたい。もっと前から準備にとりかかりたい。
もう少し動員を増やしたい
時間配分。資料。入会される時の準備もしておいた方が良かった
第1回目は人数も多く楽しいひとときでしたが、第2回目が2名で少し気がぬけました
もっと気楽に講座を受けてもらえるようにしたい
講座の中で子育てや食育の話盛り込んだり、お父さんの参加も促せるようにしたいです
もっと話をまとめて言えればなと思った
受講された方に分かりやすく説明できなかった
もう少し動員を増やしたい少しコツを教えてあげられるようにしたいです
会話の中で当店の魅力を伝えられなかった
開催日に都合が合わず、2回追加講座を行った。曜日や時間を幅広く設定したいが営業に支障が出るため
厳しい
次回は、コラボ企画も検討したい
時間がどうしても過ぎてしまう。話は一時間で終わるが、その後質問が長く続くことが多い。時間配分が次回
の課題
周知がまだまだ足りない。ビラ配りだけでは誘致につながらない
あまり求めてはいけないと思うが、本業になかなか結びつかない
もっとPRが必要
11月23日、伊佐市内でもイベントが開催されており、参加者がいらっやいませんでした。設定日を考える
必要有り
前半体調不良のため、店での宣伝をあまりしていない
初めてお寺をおとずれた方がいた

質問2. 講座当日または後日、受講された方に対し、貴店へ来店していただけるようなアクションをとられましたか。
(例: 自店チラシ・商品サンプルなどの配布、招待状・礼状を出した)

特に行わない

DMハガキ

特に行わない

お礼のDMハガキ

特におこなわない

特に行わない

行った: 半年使用できる受講証明書を渡した

行った: チラシの配布と紹介のお願い

行った: 粗品の配布

行った: 粗品の進呈

特に行わない。DMハガキ。特に行わない。お礼のDMハガキ。特におこなわない。特に行わない

行った: 電話にて

特に行わない

行った: クーポンを早速使っていただき、プリント出しをするためアプリをスマホに入れてもらい、次回来店時にスムーズにプリントを出せるようにした

特に行わない

質問3. 中心市街地商店街の情報発信を中心に、商店街の賑わいづくりのお手伝いや「まちゼミ」の開催などを実施しておりますが、「まちゼミ」以外で、今後、「こんなことをやってみたらどうだろう・・・」や「こんなことをやってみたいんだけど・・・」などありましたらお聞かせください。

交流。コラボ

参加店どうしのコラボや参加店の紹介

まちゼミ開催期間中だけでなく、年間通してPRしてとにかく「まちゼミをやっているところだー」と、知ってもらうようにできれば… (のりをずっとたてておくとか市報の広告をたまに載せてみるなど)

バレンタイン、ハロウィン、クリスマスのイベント

質問4. 次回の参加について

参加したい。参加したい。参加したい

参加したい(出会ったことのない方々との素敵な出会いの機会となるため)

参加したい(お店を知ってもらえる機会となるため)

参加できるかは不明です。一年を通してレッスンやイベント等で忙しく、時間をとれない可能性もあります

参加したい(相談できる薬局としてアピールしたい)

参加したい(また違った講座を持ち込みたい)

参加したい(今回とは違う内容の講座を試してみたいです)

参加したい: 自分が楽しかったです

参加したい: 自分が楽しかったです地元の方に来店していただきたいから

参加したい

参加したい: 金融機関のあり方についてもっと知りたい

参加したい

参加したい: 店を知ってもらえた

参加したい

参加したい

参加したい: 出会いにつながる

参加したい: 今回は、マツモト写真館さんがプロフィール写真等撮影して頂き、ありがたかったです